

NP5Y-Challenge50

中期経営戦略

2019年5月10日
株式会社アテクト

新5カ年計画 NP5Y-Challenge50

売上高目標

Step1 3年後：40億円

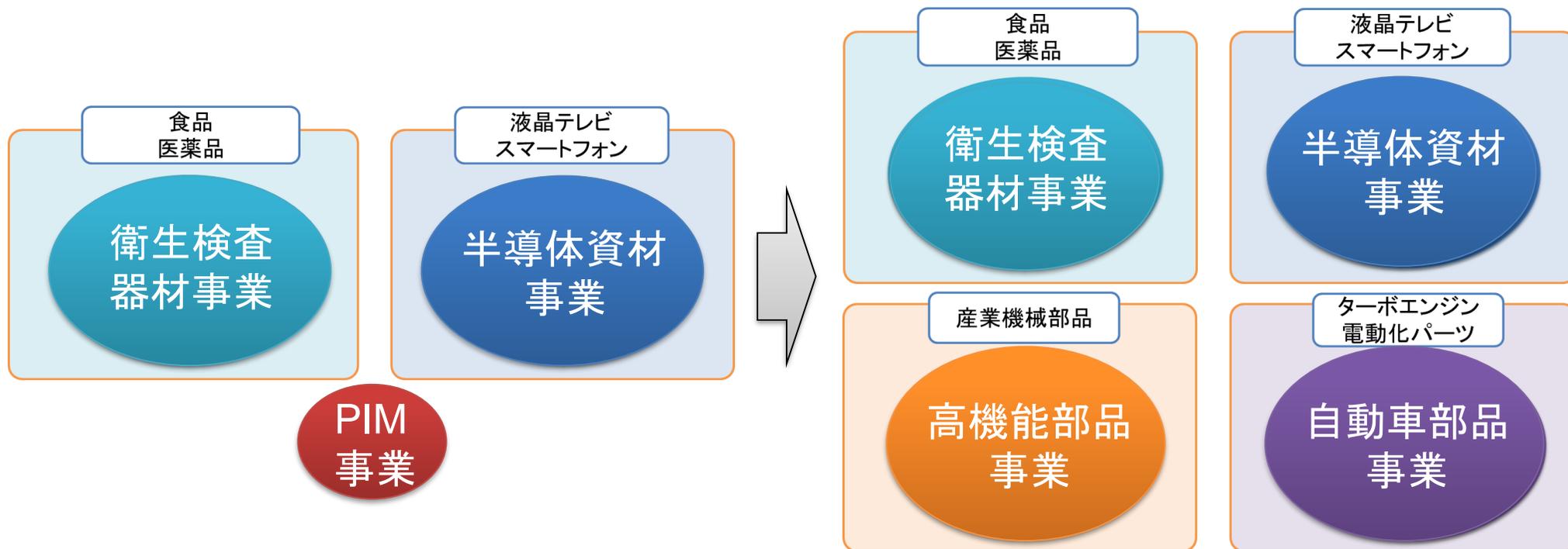
Step2 5年後：50億円

～基本経営方針～

1. 成長事業への選択と集中⇒事業ポートフォリオの最適化
2. 現有戦力(ヒト・モノ・カネ)により収益拡大⇒財務基盤の強化
3. 次代の中核事業となる自動車部品で大きく成長させる
4. 新5カ年計画を実現するための人材の育成、確保

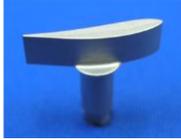
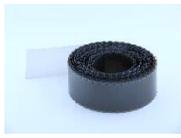
2大コア事業から4大事業へ

当社PIM(Powder Injection Molding)工法は様々な形状・材質を形にできる画期的な技術(手段)ですが、将来的には「高機能部品事業」「自動車部品事業」として、既存2大事業と合わせ当社の4大事業に成長させて参ります。



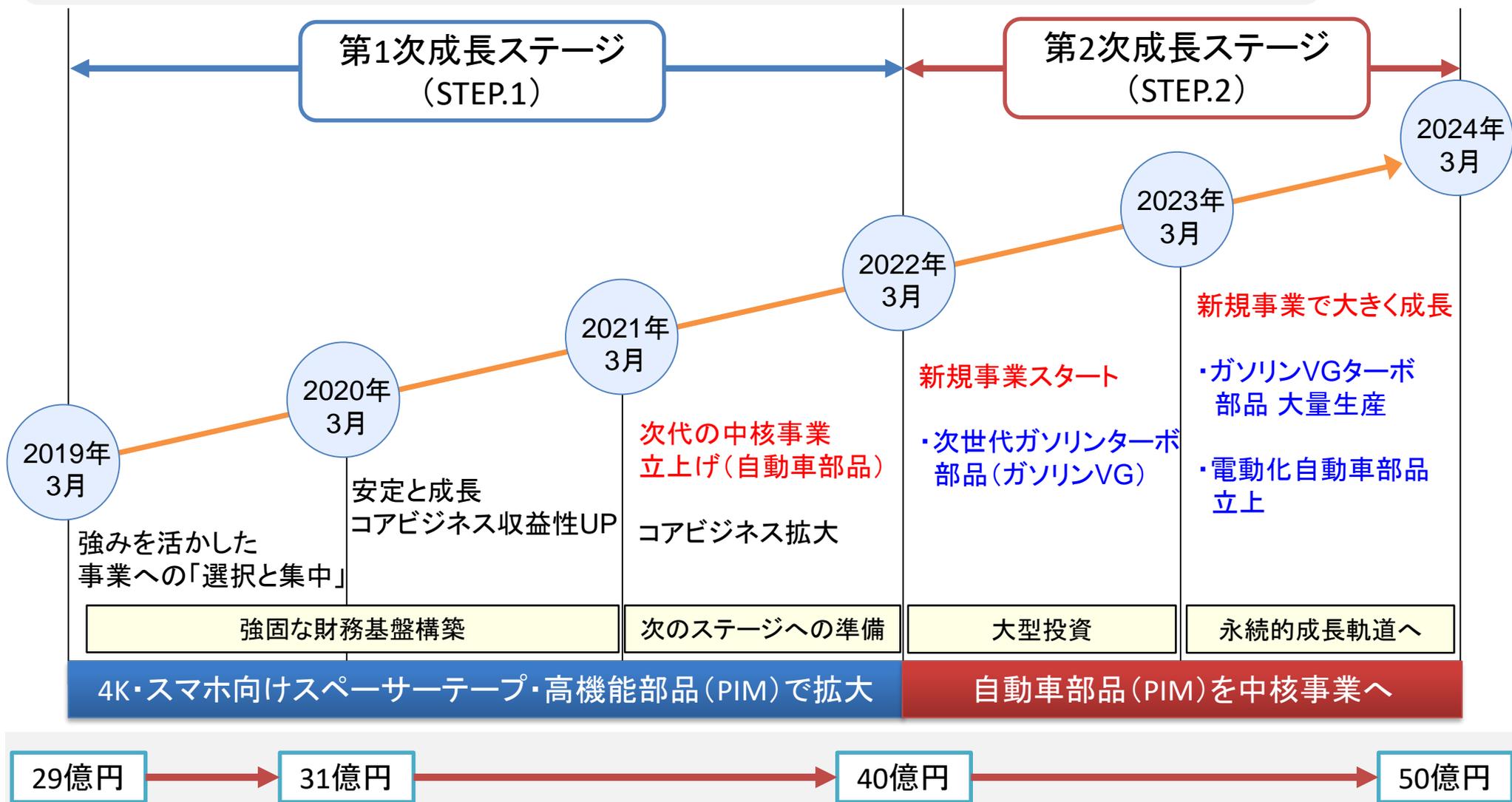
選択と集中による事業ポートフォリオの最適化

限られたリソース(ヒト・モノ・カネ)の配分→優先順位

		事業区分	商品カテゴリ				売上	利益
積極投資	高成長 ビジネス	自動車 部品	ターボ	ノズルベーン 	次代の 中核	↑	↑	
			電動化	セラミックス 放熱板 				
投資抑制	安定成長 ビジネス	高機能 部品	産業機 械部品	直動ベアリング カメラ部品 セラ球 etc 	戦略 商品	↗	↑	
		半導体 資材	液晶TV スマホ	スペーサー テープ 				
	安定継続 ビジネス	衛生検査 器材	食品 医薬品	シャーレ 培地 	安定収 益	→	→	

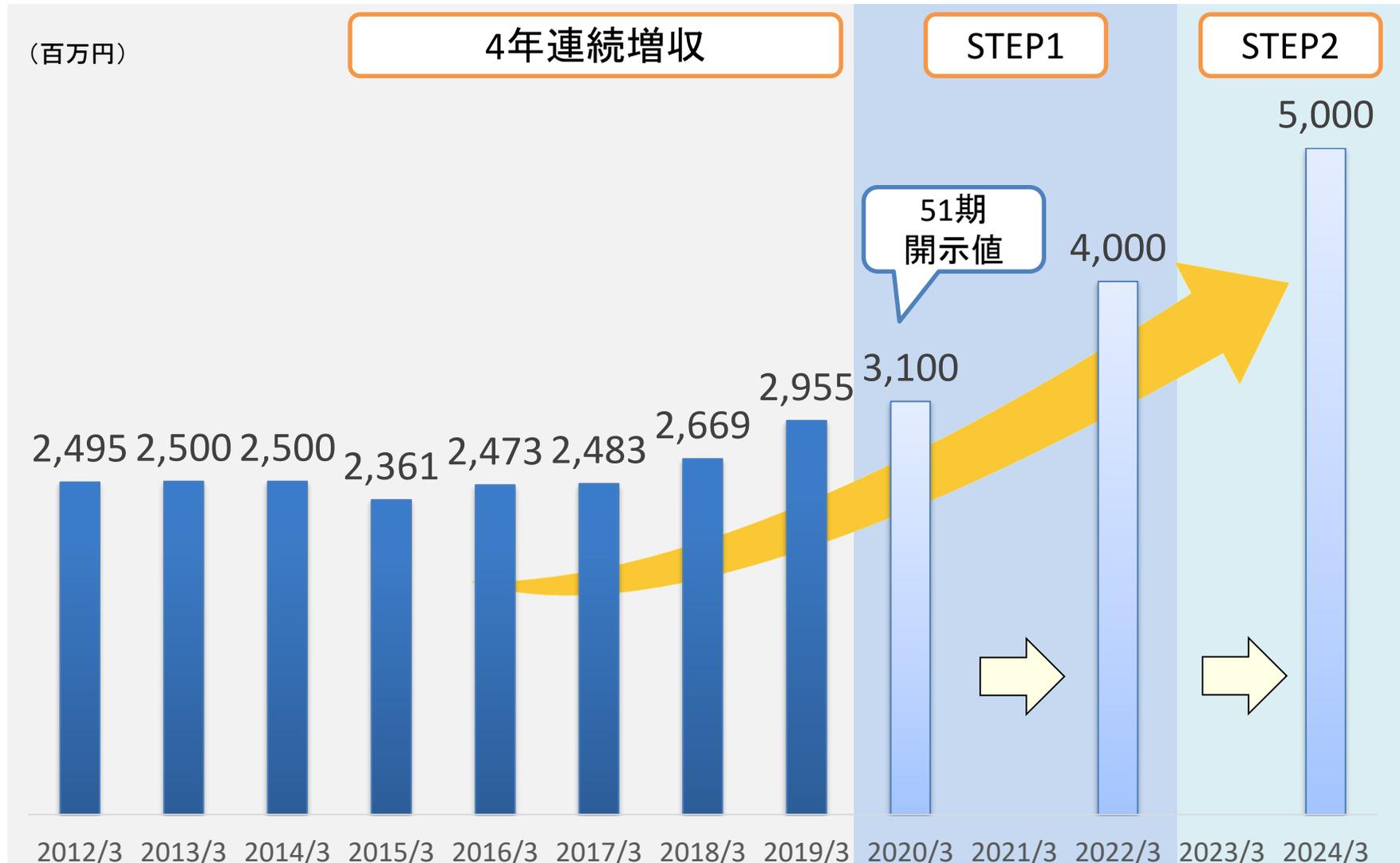
キャッシュ創出

中期経営計画



当社が確実に成長できる分野へ、経営資源「ヒト・モノ・カネ」を集中する

NP5Y-Challenge50 売上上昇イメージ



免責事項

当資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略などに関する情報は、当資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で行った判断に基づくものです。

しかしながら実際には、通常予測し得ないような特別事情の発生または通常予測し得ないような結果の発生などにより、当資料記載の業績見通しとは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めてまいります。当資料記載の業績見通しのみにより全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願いいたします。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製、転送等をおこなわれぬようお願いいたします。

本資料に関するお問い合わせ

株式会社アテクト 事業管理部 IR担当

TEL:0748-20-3400

E-mail:ir@atect.co.jp